

ERGÄNZEN SIE IHR GESCHÄFTSMODELL UM STROMPRODUKTE



Wir machen Sie zum erfolgreichen Akteur im Energiemarkt von morgen!

Digitalisierung und Sektorenkopplung verändern Branchen und Geschäftsmodelle, weit über den Energiemarkt hinaus. Die entstehende Dynamik bietet viele Chancen und Raum für neue Marktteilnehmer. Liefere Sie mit uns zusammen saubere und günstige Stromprodukte, die zu Ihren Kunden passen. Mit Digital Energy Solutions können Sie Ihr eigenes Geschäftsmodell um komplementäre Stromprodukte ergänzen und Ihre Rolle darin bis zum eigenständigen Stromversorger weiterentwickeln.

UNSER PRODUKTPORTFOLIO	UNSER LEISTUNGSSPEKTRUM	UNSER BRANCHENFOKUS
✓ Haushalts- und Gewerbestrom	✓ Produktentwicklung	✓ Heizungsbranche
✓ Wärmestrom	✓ Bereitstellung Landingpages, Wechsel- und Kundenportal	✓ Automobilindustrie
✓ Mobilstrom	✓ Anpassung Kundenkommunikation	✓ Wohnungs- und Immobilienwirtschaft
✓ Mieterstrom-Modelle	✓ IT & Anforderungsmanagement	✓ Telekommunikations- und Internetprovider
✓ Direktvermarktung von Erzeugungsanlagen	✓ Pricing und Reporting	✓ Smart Home Märkte
✓ Index Tarife für leistungsgemessene Kunden	✓ Interessenten- und Kundenmanagement	✓ Projektierer, Betreiber von Erzeugungsanlagen
✓ Abrechnungslösungen	✓ Marktkommunikation	✓ Filialisten
✓ Dienstleistungsmodelle	✓ Abrechnung	
	✓ Debitorenmanagement und Finanzbuchhaltung	
	✓ Prognose und Bilanzierung	
	✓ Stromeinkauf	
	✓ Vertrieb	

Wir setzen Ihr Geschäftsmodell im neuen Energiemarkt für Sie um. Vertrauen Sie auf unsere flexible, abwicklungsstarke und günstige energiewirtschaftliche Umgebung für Ihre Anforderungen – im CoBranding oder im White Label.

MASSGESCHNEIDERT AUF IHRE BEDÜRFNISSE – UNSERE KOOPERATIONSMODELLE:

Vertriebskooperationen

- + Attraktive Provisionsmodelle
- + Aktionscode für Vertriebskampagnen
- + Schnell und einfach umzusetzen
- + Keine Kosten und Risiken

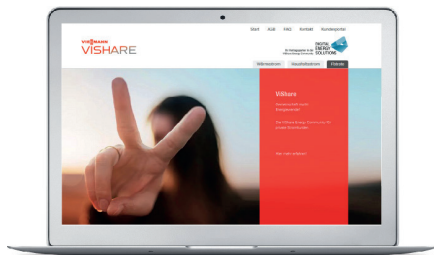
CoBranding

- + Einrichtung Ihrer Strommarke inkl. Webseite und Kundenportal
- + Durchgehender Markenauftritt auch in Dokumenten
- + Übernahme aller energie-wirtschaftlichen Prozesse
- + Preissetzungshoheit
- + Vertriebsvergütung und monatliches Reporting

White Label

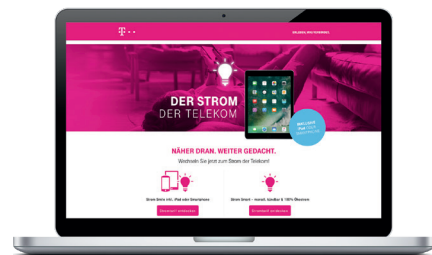
- + Aufbau zum Stromversorger auf eigenen Namen und Rechnung
- + Produktentwicklung nach Ihren Anforderungen
- + Übernahme aller Prozesse von Beschaffung bis Reporting

ERFOLGREICHE BEISPIELE FÜR UNSERE LÖSUNGSKOMPETENZEN:



Die Viessmann Energy Community

Viessmann bietet Systeme für effiziente Strom- und Wärmeerzeugung, Speicherung und intelligenten Verbrauch, z. B. mit Photovoltaik, Stromspeicher, Wärmepumpe und Energie-Management. Mit Digital Energy Solutions hat Viessmann die Energy Community aufgebaut. So können sich Viessmann-Kunden gegenseitig mit sauberem Strom beliefern, ihren Eigenverbrauch optimieren und bis zu 100 % unabhängig von externen Energielieferungen werden.



Der Strom der Telekom

Die Telekom hat die Geschäftspotenziale und relevanten Schnittstellen der Bereiche Internet, Telefonie und Strom früh erkannt und engagiert sich seit einiger Zeit im Geschäftsfeld Smart Home. Jetzt erfolgte der Einstieg in den Stromvertrieb an Privatkunden, bei dem die Telekom Deutschland von Digital Energy Solutions als stromwirtschaftlicher Partner bei der Produktentwicklung und Implementierung unterstützt wird.

UNSERE LEISTUNGEN

Einrichtung Strommarke im CoBranding

- Übernahme Messstellenbetrieb
- Abtretung EEG-Einspeisevergütung
- Stromlieferung zum festen Monatspreis (Flatrate)

UNSERE LEISTUNGEN

Einrichtung Strommarke im White Label

- Projektumsetzung und komplette Abwicklung
- Anpassung der Kunden- und Marktpartnerkommunikation sowie der Wechselprozesse an Telekom-Anforderungen

Sie haben Fragen oder benötigen weitere Informationen zu strombasierten Produkten und Lösungen? Dann kontaktieren Sie uns: [✉ info@digital-energysolutions.de](mailto:info@digital-energysolutions.de)

Alle Infos zu unseren Produkten und Lösungen finden Sie unter www.digital-energysolutions.de