



DIREKTVERMARKTUNG FÜR SOLARANLAGEN

EINFACH. TRANSPARENT. ZUVERLÄSSIG.

technology by **VIESSMANN**

DIGITAL
ENERGY
SOLUTIONS 

MAXIMALE TRANSPARENZ DURCH VERGÜTUNG NACH DEM STÜNDLICHEN BÖRSENPREIS.

Die Direktvermarktung von erneuerbaren Energien hat sich als wirksames Instrument zur Integration dezentraler Erzeugungsanlagen in den Strommarkt bewährt. Daher hat der Gesetzgeber die Grenze für die verpflichtende Direktvermarktung kontinuierlich abgesenkt: Seit Januar 2016 müssen Betreiber von Anlagen ab einer installierten Leistung von 100 kWp ihren Strom verpflichtend in die Direktvermarktung geben. Digital Energy Solutions macht diesen Schritt für Anlagenbesitzer jetzt ganz einfach.



VORAUSSETZUNGEN FÜR DIE DIREKTVERMARKTUNG

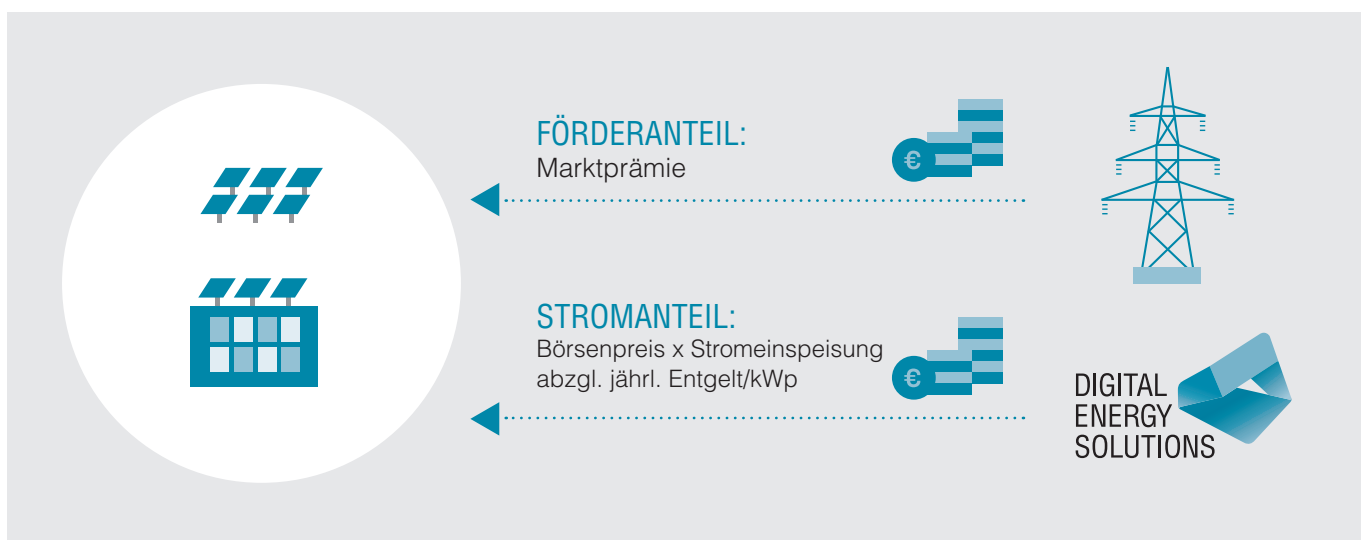
- ✓ Die Anlage ist für den Direktvermarkter fernsteuerbar
- ✓ Die Ist-Einspeisung ist jederzeit in Echtzeit abrufbar
- ✓ Der Direktvermarkter ist berechtigt, die Anlage zu regeln

DER FAIRSTE PREIS FÜR IHREN STROM!

Häufig wird für die Vergütung Ihres direkt vermarkteten Stroms der Marktwert angelegt. Dieser Mittelwert errechnet sich aus den Erlösen, den der gesamte, über alle Stunden des jeweiligen Monats an der Strombörse gehandelte PV-Strom erzielen konnte. Er wird mit einem fixen Förderanteil, der „Marktprämie“, aufgefüllt. Allerdings bekommt der Anlagenbetreiber so nicht immer das, was sein Strom zum jeweiligen Zeitpunkt wirklich wert war. Die Vergütung des eingespeisten Stroms nach Börsenpreis ermöglicht hingegen die Optimierung der Erlöse für Ihre individuelle Anlagensituation.

Maximale Transparenz durch Vergütung nach dem stündlichen Börsenpreis.

Das Modell ist transparent, fair und einfach: Wir zahlen Ihnen 1:1 den Börsenwert der Einspeiseleistung Ihrer individuellen Anlage aus und stellen Ihnen für die Abwicklung ein Entgelt in Rechnung. Das können wir niedrig halten, da in diesem Vergütungsmodell nur das Risiko, das sich durch das Eigenverbrauchsprofil ergibt, eingepreist werden muss.



IHRE AUF EINEN BLICK



Transparent

Individuelle Bepreisung Ihres Stroms nach Börsenpreis



Fair

Günstiges Vermarktungsentgelt ohne Einpreisung unnötiger Risiken



Einfach

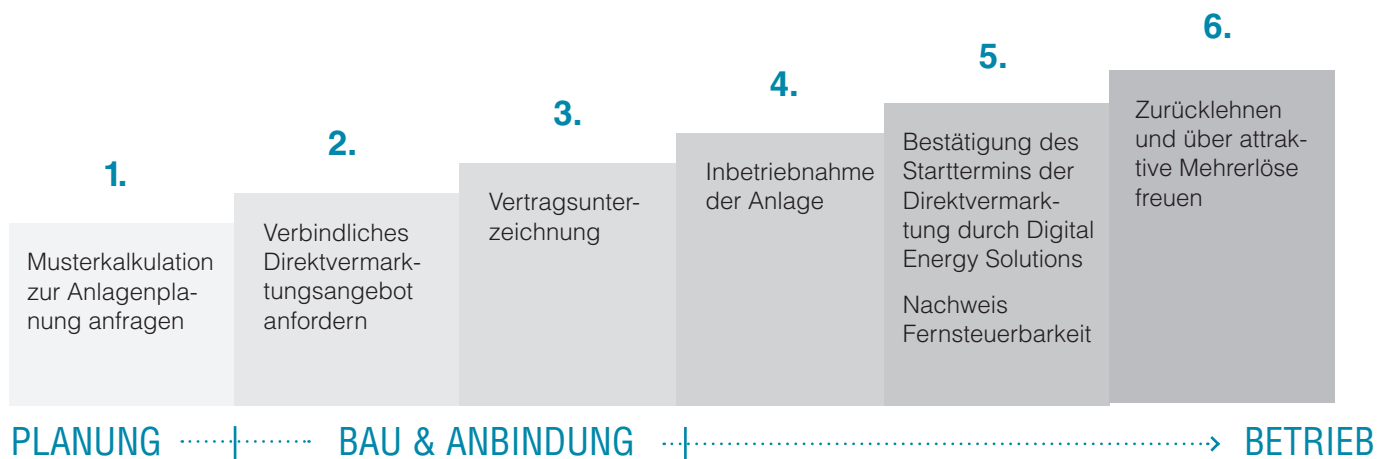
Anmeldeprozess und Anbindung aus einer Hand



Günstig

Zusätzlicher Preisvorteil durch Kombination aus Direktvermarktung und Reststrombelieferung möglich

VON DER PLANUNG ZUR VERGÜTUNG - IN 6 SCHRITTEN ZUR DIREKTVERMARKTUNG IHRES PV-STROMS



ANBINDUNG IHRER ANLAGE UND HERSTELLUNG DER FERNSTEUERBARKEIT

Als Ihr Direktvermarkter muss Digital Energy Solutions die IST-Einspeisung jederzeit erkennen und die Anlage steuern können. Die Fernsteuerbarkeit für Ihre Anlage ist daher eine zentrale, regulatorische Voraussetzung für die Direktvermarktung Ihres erzeugten Stroms. Von der Zertifizierung ihrer vorhandenen Steuerbox bis zur günstigen Plug & Produce Komplettlösung unterstützen wir Sie gern:

Anbindung mit Zertifikat	INTEGRASUN CLIENT	INTEGRASUN BOX
Ihre Anlage ist bereits uneingeschränkt fernsteuerbar, es wird nur ein Zertifikat für die Anbindung an den Direktvermarkter benötigt.	Ertüchtigt eine bereits vorhandene Softwareschnittstelle der Anlagensteuerung für die Direktvermarktung (inkl. VPN-Router)	Die Komplettlösung, falls Ihre Anlage noch kein Steuerungssystem hat bzw. das vorhandene System keine zweite Leistungsbegrenzung vorsieht.

Digital Energy Solutions ist eine 100% Tochter der Viessmann Group. Unser Ziel ist die Nutzbarmachung der Potenziale, die die Digitalisierung für eine umfassende Energiewende bietet. Seit Januar 2016 bietet Digital Energy Solutions ganzheitliche Lösungen für ein zukunftsfähiges und sektorenübergreifendes Energiemanagement in den Bereichen Strom, Wärme und Mobilität.

In diesem Rahmen ist Digital Energy Solutions bereits erfolgreich in der Direktvermarktung und Belieferung von erneuerbaren Erzeugungs- und Kundenanlagen tätig.

Bitte erstellen Sie mir ein Angebot für die **Direktvermarktung** des Stroms aus meiner PV-Anlage

Ich bin interessiert an der **Belieferung** meiner Anlage mit Ökostrom.

.....
Name, Vorname

.....
Firma

.....
Straße, Hausnummer

.....
PLZ, Ort

.....
Telefonnummer

.....
E-Mail Adresse

Allgemeine Anlagendaten

Anlagenname.....

.....
Standort (Straße, Hausnummer, PLZ, Ort)

Anlagengröße / installierte Leistung:..... kWp Netzeinspeisung:..... h/Jahr

.....
Anteil Eigenverbrauch geschätzt/jährlich in %

Eigenverbrauchs-
verhalten

immer

werktags

Wochenende & Feiertage

kein Eigenverbrauch

Steuerbox vorhanden?

Ja

Nein

.....
Mess- oder Marktlokation (ehem. Zählpunktbezeichnung)

Anlage ist bereits in Betrieb seit.....

.....
aktueller Direktvermarkter.....

voraussichtliches Datum der Inbetriebnahme:.....

Sie haben Fragen oder benötigen weitere Informationen zum Thema Direktvermarktung für PV-Anlagen?

Kontaktieren Sie uns gerne:

direktvermarktung@digital-energysolutions.de

Telefon: **089 248 837 751**

Fax: 089 9040 0379.

Händlerfeld

.....
.....
.....
.....
.....